

RQCM

↑ excellent

CLUB DE EMPRESARIOS PARA COMPARTIR CONOCIMIENTO

Propuesta de negocio

VISIÓN

Establecer un grupo de profesionales del sector inmobiliario con buenas prácticas en él, así como con actitud de mejora constante para sus empresas.

Que a su vez intercambien conocimiento y compartan sinergias con el objetivo de proporcionar un mejor servicio a sus clientes y una mayor productividad para sus empresas.

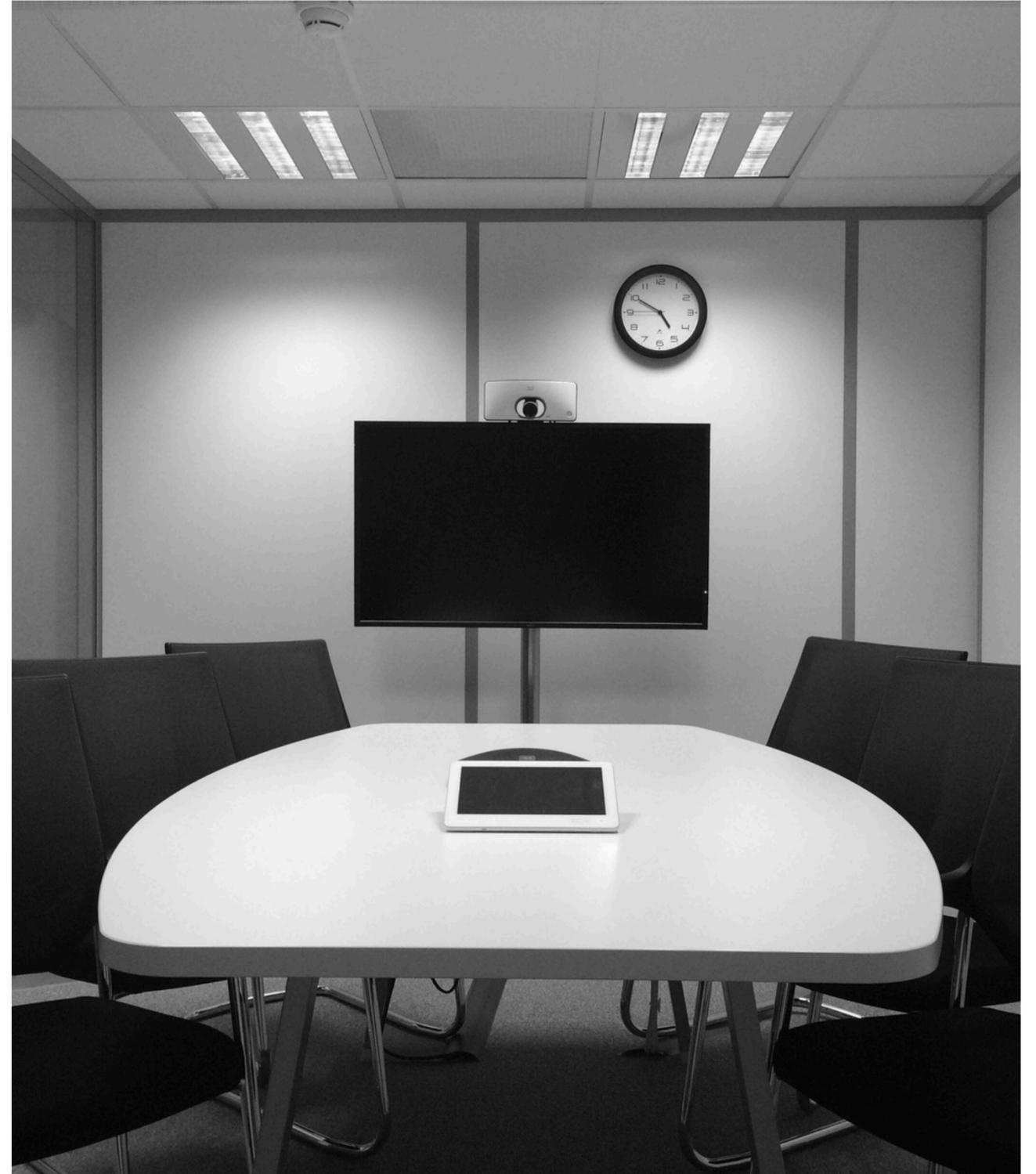
SERVICIOS

A continuación

01

Reuniones mensuales de CEOs

Con los miembros para intercambiar información, indicadores de productividad, estrategias, buenas prácticas, herramientas, publicidad, etc.





REM University 1/2 seminarios mensuales

Dedicados a gerencia y asesores
con temas como:

- Liderazgo
- Aspectos jurídicos/fiscales
etc.



03

REM University PMR PMR-Avanzado

Disponible para miembros de REM Excellent en nuestra Intranet

Titulación PMR Inicial 10
seminarios

Titulación PMR Avanzado 10
seminarios



Profesional en Mercado Residencial Inicial



Generación de
contactos



Cómo realizar
una primera
visita de éxito



Cómo firmar 2
exclusivas al mes
o más por asesor



Cómo desarrollar
un sistema de
referidos



Homestaging



Cómo realizar
una valoración
de éxito



RolePlay "Ajuste
de precios con el
propietario"



Importancia de
los aspectos
jurídicos



Cómo defender
tus honorarios
con el cliente



La motivación en un
agente

Profesional en Mercado Residencial Avanzado



Cómo generar
credibilidad para
aumentar tus resultados



De la adversidad al
éxito



Negociación
Estratégica



Importancia de los
aspectos jurídicos



Hacia una
transformación digital



Alquiler con opción
a compra



Okupación



Campañas en
Redes Sociales



La revolución de
la IA en el sector
inmobiliario



Claves para la
motivación

REM University

Dirección de Empresas Inmobiliarias

Disponibile para miembros de REM Excellent en nuestra Intranet



GERENTES/CEOS

Dirección de Empresas Inmobiliarias/ CEOs, Gerentes



Liderazgo en tu agencia



Cómo reclutar agentes productivos y no morir en el intento



Cómo sacar el máximo partido de nuestro equipo



Formación y Coaching para asesores



Cómo elaborar protocolos de éxito



Cómo poner a tus clientes y trabajadores en el corazón de la empresa



La excelencia de clientes como pilar del éxito



Dirección de equipos asalariados



Cómo comercializar obra nueva



Estrategias OKR

ALGUNOS DE NUESTROS DOCENTES



ANDRÉS MARTÍN



MÓNICA CANALDA



JORGE CORONADO



CHARLY SIMON



CURRO ÁVALOS



IGNACIO
CASTILLO



ESTEBAN CALAHORRA



BELÉN GONZÁLEZ



ALBERTO GARCÍA



JOSEP OLIVARES

● WEBINAR EN VIVO

Cómo gestionar la Obra Nueva

Jordi Bombardó, miembro de REM Excellent y CEO de JEM Servicios inmobiliarios estará el próximo 15 de febrero con REM University compartándonos su conocimiento acerca de la gestión de la Obra Nueva.

Una buena oportunidad de negocio que debemos conocer y una solución para paliar la caída de captaciones.

15 FEB | 17:00PM

RESERVA LA FECHA

www.remexcellent.com

REM University *Jordi Bombardó*
CEO JEM SERVICIOS INMOBILIARIOS

● WEBINAR EN VIVO

Cómo captar en tiempos difíciles

Fernando Picado estará en REM University para proponernos estrategias y nuevas ideas para captar en los tiempos que corren.

Además, sugerimos varias posibilidades para la diversificación del negocio como la creación de un departamento de alquileres o la Obra Nueva.

8 FEB | 17:00PM

RESERVA LA FECHA

www.remexcellent.com

REM University *Fernando Picado*
BUSINESS TRAINER IDEALISTA

● WEBINAR EN VIVO

Actualización fiscal tributaria y autónomos 2023

2023 supone un año de determinados cambios para el sector de los trabajadores autónomos. El principal de ellos es el del nuevo sistema de cotizaciones, que con la nueva legislación queda en 15 tramos de rendimiento netos para calcular los ingresos reales.

1 MAR | 17:00PM

RESERVA LA FECHA

www.remexcellent.com

REM University *Andrés Martín Pedredo*
LICENCIADO EN DERECHO SOCIO RESPONSABLE OENIA

● WEBINAR EN VIVO

Persistencia Organizada

Jose Luis Echevarría - CEO de Monapart - estará con nosotros en REM University para hablar sobre la relación entre los siguientes 4 aspectos:

- Embudo de ventas
- Catálogo de acciones
- Cuanta de resultados/gestión del tiempo
- Agenda

16 MAR | 17:00PM

RESERVA LA FECHA

www.remexcellent.com

REM University *José Luis Echevarría*
CEO MONAPART

● TALLER DE LLAMADAS ONLINE

ABRIL

13Y27

10:30AM

PARA LA SESIÓN DEL DÍA 27 ES NECESARIO ASISTIR A LA DEL DÍA 13. Regístrate confirmando de asistencia.

INSCRIPCIÓN: www.remexcellent.com

Acciones formativas



Acuerdos con proveedores

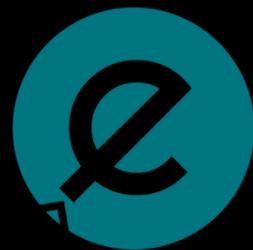
CENTRAL DE COMPRAS

**MARKET NAVIGATOR
FLOORFY
MISSITO**



Página web

Para promocionar vuestras
agencias y generar negocio





Grupo de WhatsApp

Para una comunicación constante entre miembros



Fomento de operaciones compartidas

YA SE HAN PRODUCIDO
LOS PRIMEROS
REFERIDOS ENTRE
MIEMBROS



Primeras operaciones



HOY

➔ Reenviado

Buenas.

Sr. Ignacio, el recomendado que me pasastes para vender un piso en Madrid, ha sido reservado esta semana.. 🙌🙌🙌 tiempo récord.

Esto funciona. Gracias . Un saludo a tod@s

9:06

Certificados

que acrediten la pertenencia
al grupo



REM Excellent (REM) otorga la siguiente certificación a:

José Antonio Sánchez Gómez

CERTIFICACIÓN EN DIRECCIÓN INMOBILIARIA

La certificación REM se refiere al cumplimiento de los requisitos de calidad fundamentales en la dirección de agencias inmobiliarias.

Madrid, 29 de marzo de 2021

Ignacio Castillo Bargaño
CEO de REM Excellent



PMR

PROFESIONAL EN MERCADO RESIDENCIAL

REM UNIVERSITY OTORGA EL CERTIFICADO A:

José Antonio Sánchez Gómez

MADRID, 1 DE JULIO DE 2024

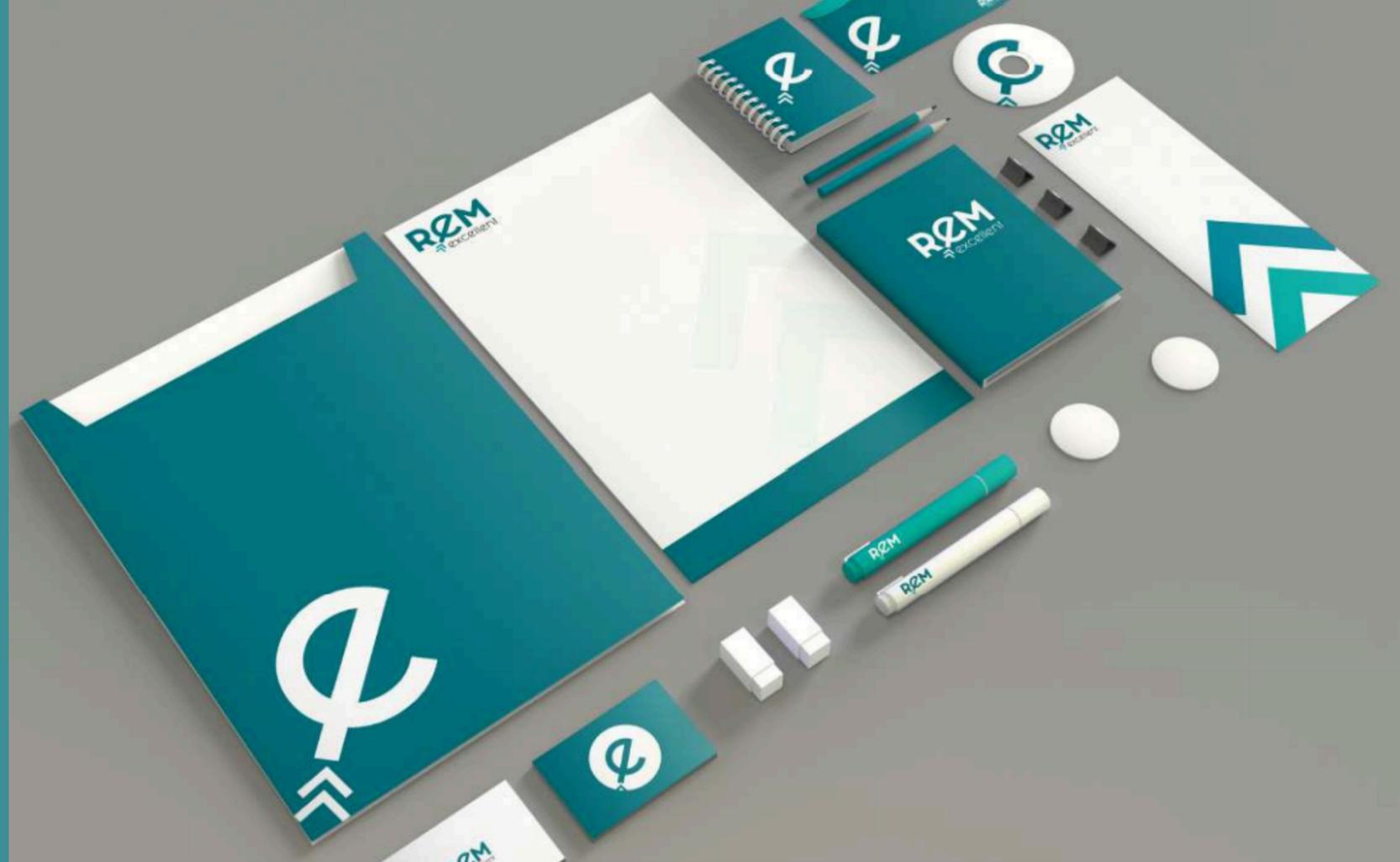


IGNACIO CASTILLO BARGUEÑO
CEO QRE CALIDAD INMOBILIARIA

Logotipo

Manual de identidad corporativa

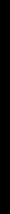
Aplicaciones del logotipo





Notas de prensa

Sobre conclusiones del grupo con el objetivo de potenciar nuestra imagen



Servicio jurídico

DE ASESORAMIENTO





Condiciones de pertenencia



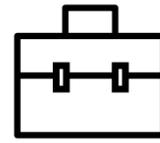
1 PERSONA POR MUNICIPIO

(si es muy grande, más de uno en ciudades como Madrid, Barcelona, etc.)



TRABAJO EN EXCLUSIVA

Al menos el 80% de sus mandatos



5 AÑOS DE EXPERIENCIA

Mínimo, en el sector



MIEMBROS FUNDADORES

Deciden la incorporación de nuevos miembros



RESPETAR UN CÓDIGO DE BUENAS PRÁCTICAS

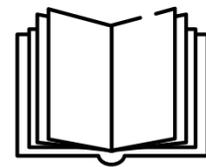


Condiciones de pertenencia



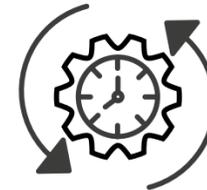
ABIERTOS A COMPARTIR

con otras empresas del sector con operaciones compartidas



70H FORMACIÓN

Los miembros disponen de planes de formación y acuden regularmente a seminarios.



PRODUCTIVIDAD

Mínimos requisitos:
300.000€ de facturación
y/ó 40 operaciones anuales

*Estos datos deben haber sido alcanzados en alguno de los últimos 2 años



DAVID SÁNCHEZ
INPROBA -
BARCELONA



JUANJO PIQUER
CHARO CLARAMUNT
INMOBILIARIA PIQUER -
RAFELBUÑOL



DIDAC RODRÍGUEZ
AGORAX INMO -
REUS Y TARRAGONA



RAQUEL RODRÍGUEZ Y
RAFAEL GONZÁLEZ
NUEVO ESPACIO INMO -
EXTREMADURA



JORDI BOMBARDÓ
JBM SERVICIOS
INMOBILIARIOS - CASTELLÓN



TRINIDAD ROMERO
ARKISA INMOBILIARIA -
EL EJIDO (ALMERÍA)



JOAN Y ARIADNA SEGARRA
FINQUES SEGARRA -
TARRAGONA



DIEGO LLAMAS
GESNIDO INMOBILIARIA -
SEGOVIA



DANIEL E INMACULADA
INMAX-LANZAROTE



IGNACIO CASTILLO
EDN - MADRID



Mª TERESA GARZÓN
INMHOGAR- ÁVILA

¿Quiénes somos?





OCTAVIO BOSQUED
INMOBOSS- ZARAGOZA



CÉSAR RUIZ
INMONORTE- SAN SEBASTIÁN
DE LOS REYES



ROCÍO CASTELLANO
INMONORTE- SAN SEBASTIÁN
DE LOS REYES



SERGIO RÍOS
ALSER ASESORES-
ALCOBENDAS



JOSÉLUIS JIMÉNEZ
JIMÉNEZ RUIZ- CÁDIZ



PABLO DOMENCH
RE/MAX BOGA. SANSEBASTIÁN



NACHO GARCÍA
PISO IDEAL- SORIA

¿Quiénes somos?



**Diego Llamas**

CEO Gesnido



“Nunca me he quedado igual o indiferente tras una reunión de REM Excellent, al revés! Siempre acabo con la mochila más llena.

A ello se unen las propias relaciones entre todos que cada vez son más cercanas, de mayor confianza.”

César Ruiz

CEO Inmonorte



“Gracias, gracias y gracias a todos, a los que hacen posible estos eventos y a todos los compañeros, siempre es una suma.”

Sergio Ríos

CEO Alser Asesores



“No ha habido ningún día que me haya ido sin cosas súper interesantes a poner en práctica!! Cosa que muchas veces es imposible incluso en congresos inmobiliarios.”

Juanjo Piquer

CEO Inmobiliaria Piquer



“Muchas gracias por la organización, el encuentro ha sido muy enriquecedor y los compañeros muy generosos. Siempre nos llevamos unas cuantas perlas para mejorar nuestras oficinas.”

¿Qué opinan los miembros?

¿Qué hago si
estoy
interesado?

Si estás interesado y quieres beneficiarte de la oferta actual, mándanos un email con tus **datos fiscales** a la siguiente dirección:

info@escueladenegociosedn.com
605 126 605



